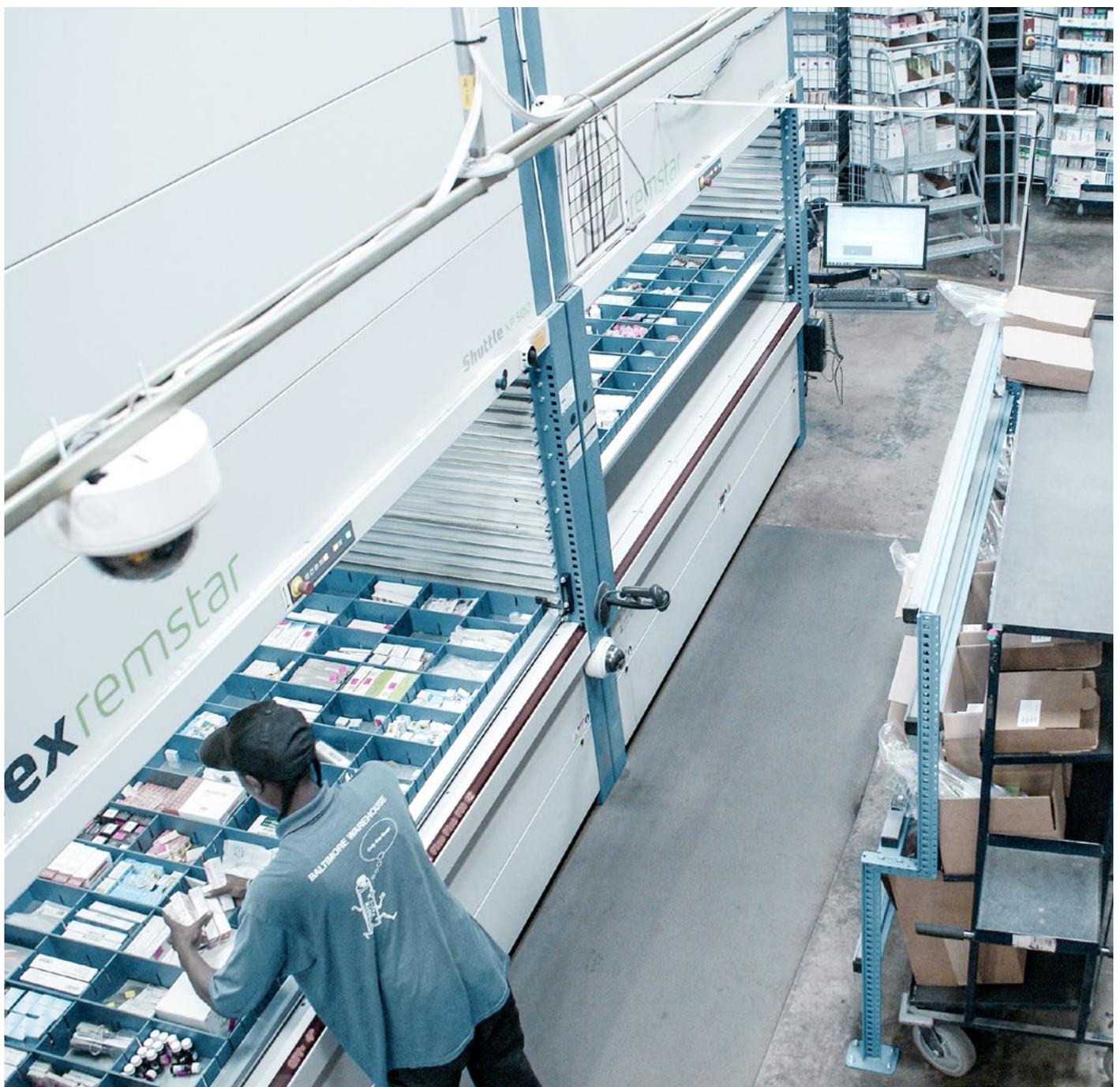
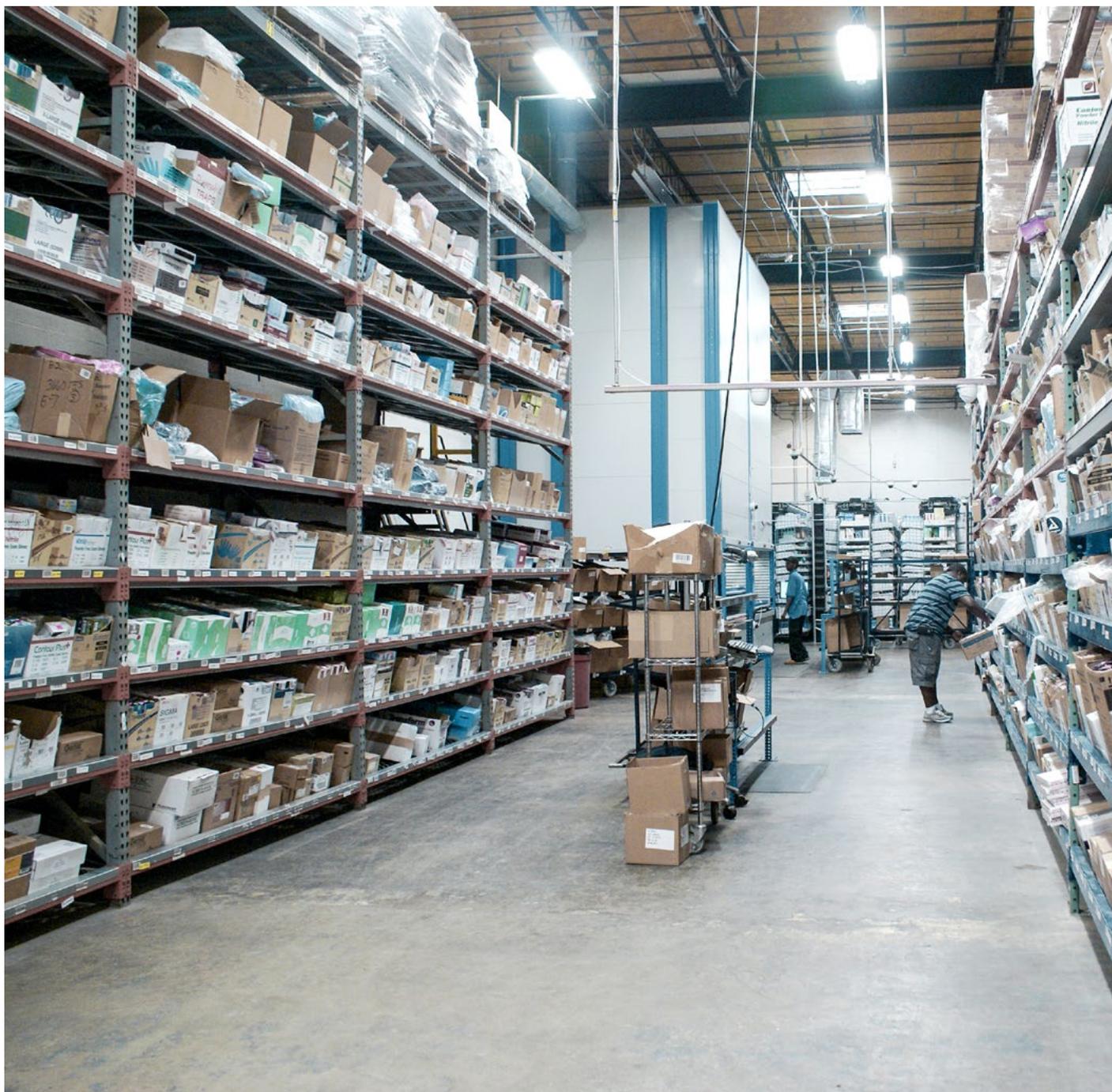


Caso de Sucesso

Impulsionar o Crescimento com Automação





Resumo do caso

Como levamos o nosso cliente da necessidade à solução

A DC Dental em Baltimore, MD é um dos fornecedores de serviços odontológicos de crescimento mais rápido nos Estados Unidos, fornecendo suprimentos a preços competitivos para profissionais de odontologia. Usar a automação com uma estratégia de atendimento pick and pass para gerir mais de 20.000 SKUs garante que a DC Dental entregue o produto certo ao consultório dentário o mais rapidamente possível, mantendo o melhor preço.

Impulsionar o crescimento das operações todos os dias

O cliente e sua necessidade

Uma aquisição estratégica aumentou o volume do armazém em 54% durante a noite, deixando a DC Dental com falta de espaço.

Como as suas instalações existentes de 30.000 pés quadrados estavam rapidamente a atingir a capacidade máxima, Howie Friedman, CFO/COO, iniciou a procura por uma solução. "Considerámos terceirizar para um 3PL, mas era importante para nós manter a distribuição interna para garantir que mantemos os compromissos com os clientes de rapidez e valor que nos tornaram bem-sucedidos", disse Friedman. Friedman focou-se em soluções automatizadas de armazenamento e recuperação para suprir a lacuna entre o que as pessoas e o software conseguiam realizar.

Solução

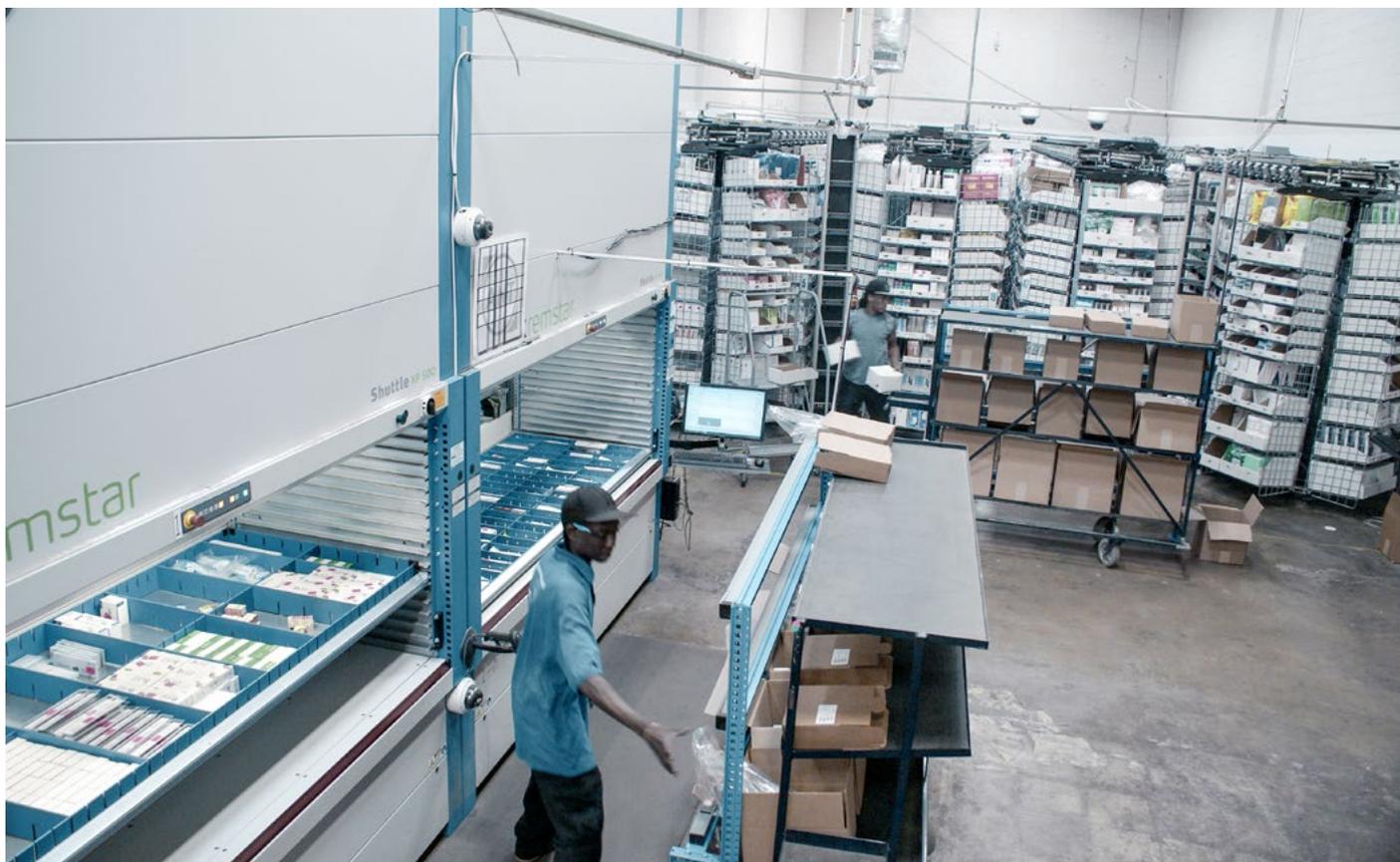
A solução integrada utiliza uma estratégia de atendimento pick and pass com um carrinho de lote de 20 posições que se move entre três zonas (zona um – dois Vertical Lift Module Kardex Shuttle, zona dois – quatro Horizontal Carousel Modules e zona três – rack de fluxo de caixa), todos gerenciados pelo software de gerenciamento de inventário Kardex Power Pick System. Desde a implementação da zona automatizada, a DC Dental lidou com um aumento de volume de 54% com 67% menos mão de obra e 73% de economia de espaço.

O armazém realiza o picking de uma média de 2.500 linhas por dia para preencher cerca de 480 pedidos, utilizando 4 operadores de picking (comparado com 12 operadores anteriormente necessários). O sistema consegue processar até 3.500 linhas por hora, dando a uma empresa em rápido crescimento como a DC Dental a capacidade de escalar rapidamente as operações. "Poderíamos duplicar o tamanho e só precisaríamos de adicionar cerca de 3 pessoas ao nosso armazém", disse Friedman.

Aumento
do stock em
54%

Redução
da mão de obra
em 63%

Economizou
73% de espaço



Âmbito de fornecimento



2 Kardex Shuttle, cada um com 6,4 metros de altura



4 Horizontal Carousel Modules, cada um com 17,1 metros de comprimento



Software de gestão de inventário do sistema Kardex Power Pick