



Lo que dicen nuestros clientes

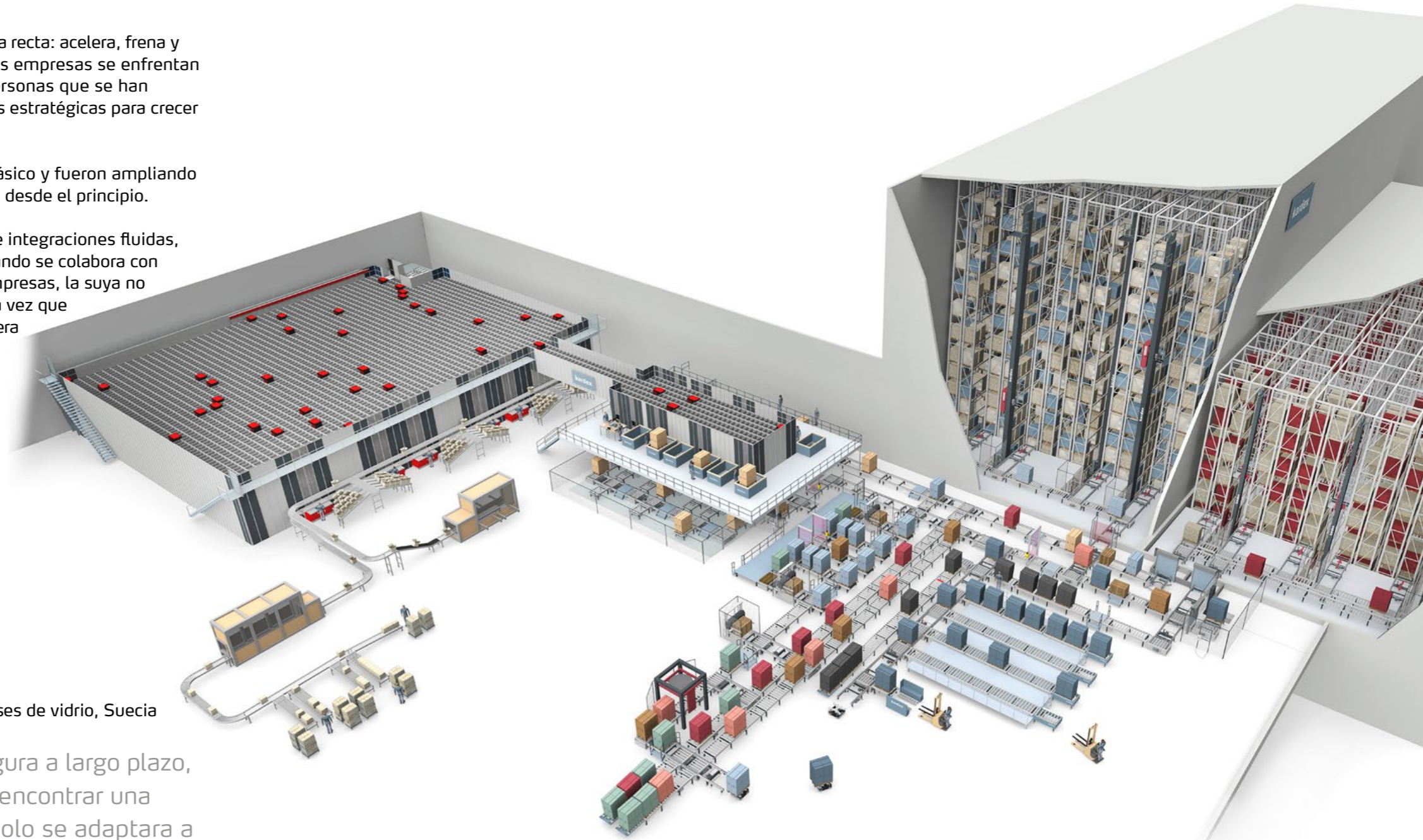
sobre el crecimiento con
automatización escalable

Crecimiento con automatización escalable

Es probable que su crecimiento no haya seguido una línea recta: acelera, frena y cambia de dirección. Este es un desafío al que todas las empresas se enfrentan cada día. Aquí podrá escuchar directamente a otras personas que se han enfrentado a desafíos similares y han tomado decisiones estratégicas para crecer con soluciones de automatización flexibles.

Algunas comenzaron con una única solución de nivel básico y fueron ampliando paso a paso. Otras invirtieron en la automatización total desde el principio.

Tanto en el caso de actualizaciones modulares como de integraciones fluidas, su éxito y experiencia reflejan todo lo que es posible cuando se colabora con un proveedor que crece con usted. Al igual que estas empresas, la suya no tiene que volver a empezar con una nueva solución cada vez que surgen nuevos desafíos: solo tiene que comenzar de manera inteligente y crecer desde ese punto.



Bucher Emhart Glass

Proveedor de tecnología para la fabricación de envases de vidrio, Suecia

«Queríamos realizar una inversión segura a largo plazo, por lo que para nosotros era esencial encontrar una solución flexible y completa que no solo se adaptara a nuestras necesidades actuales, sino que también permitiera el crecimiento y el desarrollo de cara al futuro».

Andreas Strirdin, director de Producción y Fabricación, Bucher Emhart Glass

IKEA Components s.r.o

Automatización progresiva durante 8 años

IKEA Components s.r.o., con sede en Eslovaquia, suministra piezas de repuesto y accesorios de recambio a clientes de IKEA en todo el mundo. Su experiencia con Kardex comenzó gracias a la recomendación de colegas de Suecia y ha evolucionado hasta convertirse en una asociación de automatización en varias fases que dura ya casi una década.

¿Por qué IKEA Components s.r.o. tomó la decisión de automatizar?

- ⚠ La recogida manual resultaba ineficiente y desorganizada.
- ⚠ Costaba localizar los artículos en los estantes.
- ⚠ Se requería un sistema escalable y con capacidad para evolucionar.

¿Qué ha conseguido IKEA Components s.r.o. gracias a la automatización?

- ✓ Sistema escalable para 6000 unidades de mantenimiento de existencias
- ✓ 8 recolectores que procesan 11000 artículos al día
- ✓ Una ampliación flexible del sistema durante 8 años

 Descubra más



«En 2014, nuestros colegas de Suecia comenzaron a trabajar con Kardex. Esta experiencia nos llevó a tomar la decisión de adquirir máquinas Kardex Megamat en 2017. Posteriormente, en 2019 añadimos dos máquinas Kardex Megamat más y dos máquinas Kardex Shuttle.

Nos decantamos por Kardex porque ofrece soluciones completas de gestión de almacenes, que incluyen tanto el almacén físico como un enlace de sistemas.

En ocho años de colaboración con Kardex, no podemos estar más satisfechos con esta completa solución y estamos encantados de poder desarrollar nuestro sistema de forma continua».

Michal Súrek
Especialista en Posventa, IKEA Components s.r.o.

Würth Industrie Service

Ampliar la infraestructura para la demanda a largo plazo

Würth Industrie Service, un centro logístico clave para clientes industriales en toda Europa, opera desde un almacén central en Alemania. La empresa lleva más de 20 años en colaboración con Kardex Mlog. Al integrar una extensión de almacén alto en la planta existente, Würth Industrie Service continúa con una estrategia de automatización a largo plazo.

¿Por qué Würth Industrie Service se decidió por la automatización?

- ⚠ Necesidad de ampliar la capacidad del almacén
- ⚠ Infraestructura obsoleta incapaz de dar cabida al crecimiento
- ⚠ Se requería un sistema ampliable para futuras extensiones

¿Qué ha conseguido Würth Industrie Service gracias a la automatización?

- ✓ Las transelevadoras de 46 m maximizan el espacio en el suelo
- ✓ Integración con el centro logístico existente
- ✓ Flujo de material en tres niveles

 Descubra más

«Kardex Mlog lleva más de 20 años, específicamente desde 2004 hasta la actualidad, implantando su tecnología de transelevadores para permitir automatizar los movimientos de mercancías a personas. A consecuencia de la pandemia de coronavirus, nuestros clientes ahora quieren que almacenemos más existencias para ellos, por lo que necesitábamos crear más espacio».

Helmut Eisenkolb

Director general de Logística, Würth Industrie Service

«Mantenemos una estrecha relación con Kardex y podemos intercambiar opiniones y comunicarnos al mismo nivel. Se trata de una excelente relación, sólida y fiable. Siempre tratamos los diversos asuntos con personas de contacto conocidas que se ocupan de nuestros problemas de inmediato. Este es un valor añadido fundamental del servicio de Kardex Mlog, y también es importante mencionar la flexibilidad de los empleados aquí sobre el terreno».

Andreas Schmidt

Director de Tecnología Operativa, Würth Industrie Service

Cutter & Buck

Gestión del comercio electrónico ultrarrápido

Cutter & Buck, una marca de ropa de primera calidad con sede en Seattle (EE. UU.), se expandió con un canal de comercio electrónico de rápido crecimiento. A medida que las expectativas de velocidad de los clientes aumentaban, el equipo recurrió a Kardex como socio global de AutoStore™ para transformar la gestión y realizar una ampliación con plena seguridad.


¿Por qué Cutter & Buck se decidió por la automatización?

- ⚠ Rápido crecimiento del comercio electrónico
- ⚠ Largas distancias a pie para la recogida manual
- ⚠ Se requerían tiempos de respuesta más cortos

¿Qué ha conseguido Cutter & Buck gracias a la automatización?

- ✓ Recogida y envío en menos de 10 minutos
- ✓ El cuarto trimestre más rentable de la historia de la empresa
- ✓ Gestión del comercio electrónico eficiente y ampliable

 Descubra más



«AutoStore nos ha ayudado a conseguir el mejor cuarto trimestre de la historia de Cutter and Buck, y también el cuarto trimestre más rentable.

La gestión de AutoStore suele realizarse en cuestión de minutos, por lo que podemos convertir un pedido que llega a uno de nuestros sitios web en una lista de preparación. Podemos preparar, empaquetar y enviar el pedido en menos de 10 minutos. Estamos profundamente agradecidos por todo lo que Kardex y AutoStore nos han brindado, una herramienta asombrosa que ha impulsado nuestra empresa hacia una eficiencia máxima.

Necesitamos poder ampliar y reducir la capacidad según la estacionalidad y la época del año. El sistema AutoStore nos ha permitido ser más flexibles y ágiles en nuestro enfoque, y eso es una gran ventaja».

Joel Freet
CEO, Cutter & Buck

Danfoss

Ampliación para eliminar cuellos de botella

Danfoss, líder mundial en soluciones de eficiencia energética, utiliza líneas de producción de alta frecuencia donde mantener la operatividad es esencial. Para eliminar cuellos de botella y mejorar el flujo, integraron la automatización de Kardex en áreas clave del proceso. Con más de 50 máquinas en tres ubicaciones danesas, esta colaboración garantiza la fiabilidad a gran escala.

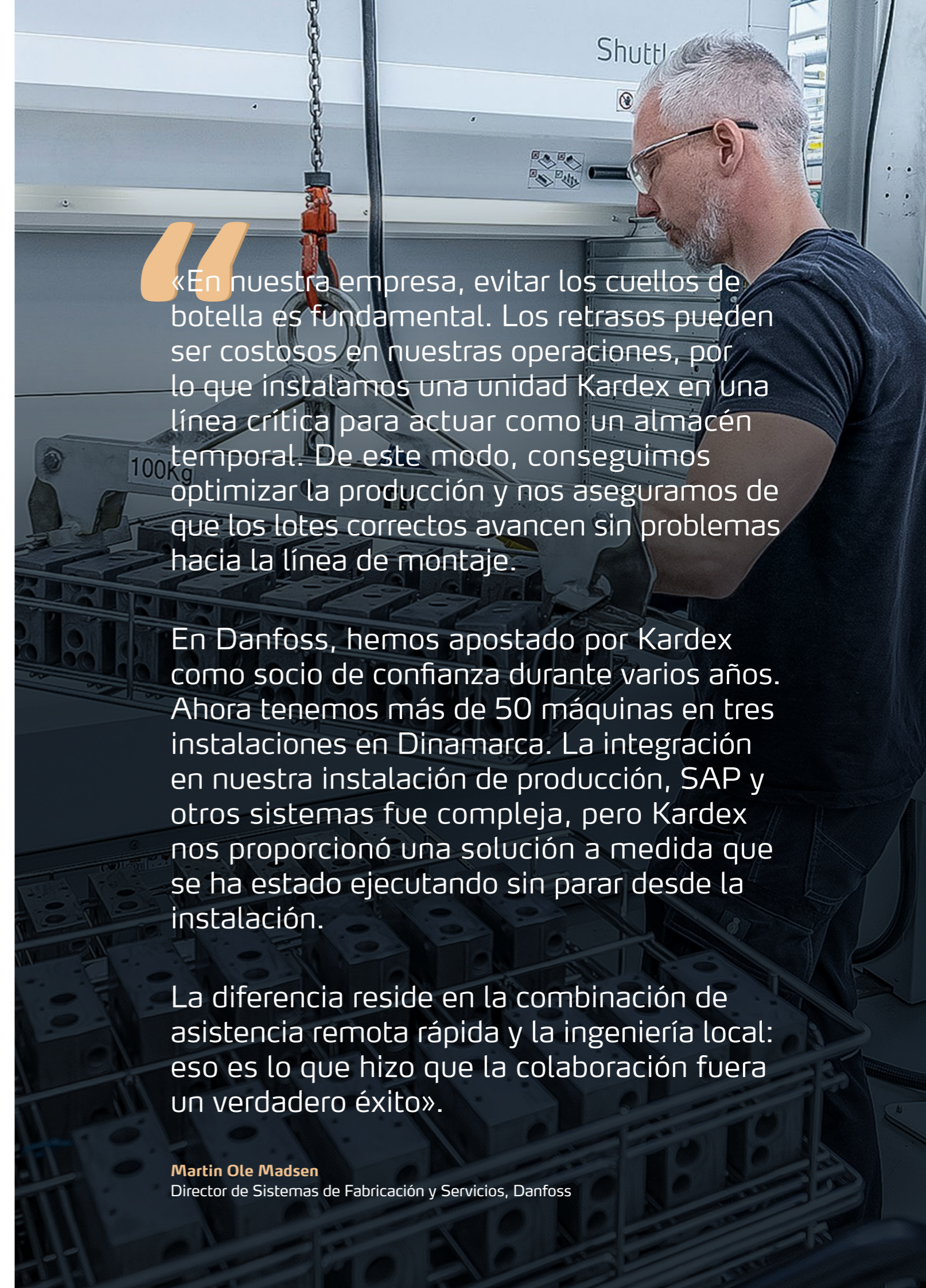
¿Por qué Danfoss se decidió por la automatización?

- ⚠ Las entregas de alta frecuencia requerían una producción ininterrumpida
- ⚠ Procesos manuales y laboriosos
- ⚠ Necesidad de un almacenamiento temporal integrado para una transición más eficiente

¿Qué ha conseguido Danfoss gracias a la automatización?

- ✓ Cuellos de botella eliminados con el almacenamiento temporal automatizado
- ✓ Reducción de la tensión ergonómica
- ✓ Producción ininterrumpida gracias a la integración completa del sistema

 Descubra más



«En nuestra empresa, evitar los cuellos de botella es fundamental. Los retrasos pueden ser costosos en nuestras operaciones, por lo que instalamos una unidad Kardex en una línea crítica para actuar como un almacén temporal. De este modo, conseguimos optimizar la producción y nos aseguramos de que los lotes correctos avancen sin problemas hacia la línea de montaje.»

En Danfoss, hemos apostado por Kardex como socio de confianza durante varios años. Ahora tenemos más de 50 máquinas en tres instalaciones en Dinamarca. La integración en nuestra instalación de producción, SAP y otros sistemas fue compleja, pero Kardex nos proporcionó una solución a medida que se ha estado ejecutando sin parar desde la instalación.

La diferencia reside en la combinación de asistencia remota rápida y la ingeniería local: eso es lo que hizo que la colaboración fuera un verdadero éxito».

Martin Ole Madsen

Director de Sistemas de Fabricación y Servicios, Danfoss

Mönninghoff

Asociación a largo plazo para la automatización especializada

Mönninghoff, fabricante alemán de embragues y frenos altamente especializados, suministra soluciones de transmisión de potencia personalizadas a industrias de todo el mundo. Por este motivo, confía en asociaciones sólidas colaborativas para ofrecer un valor a largo plazo.

¿Por qué Mönninghoff se decidió por la automatización?

- ⚠ El almacenamiento manual de las herramientas era ineficiente y ocupaba demasiado espacio
- ⚠ Los empleados pasaban demasiado tiempo caminando y manipulando materiales.
- ⚠ El equipo necesitaba asistencia ergonómica y automatizada para mantener la productividad.

¿Qué ha conseguido Mönninghoff gracias a la automatización?

- ✓ Cuellos de botella eliminados con el almacenamiento temporal automatizado
- ✓ Reducción de la tensión ergonómica
- ✓ Producción ininterrumpida gracias a la integración completa del sistema

 Descubra más



«Fabricamos un producto muy especial y para nuestros clientes somos más que un simple proveedor: siempre somos un socio tecnológico. Y esta relación solo funciona si nuestros proveedores nos tratan de la misma manera.

Barajamos muchas opciones y contactamos con muchas empresas. Analizamos detenidamente el mercado y pensamos que con Kardex podríamos crear una asociación de este tipo. Visto en perspectiva, acertamos de pleno.

Lo que apreciamos especialmente de trabajar con Kardex es su compromiso y la forma abierta y justa en la que trabajan con nosotros. No se trataba solo de vender algo y cerrar un proyecto, sino de unir fuerzas y trabajar juntos a otro nivel de más calado».

Charlotte Finger
Socia gerente, Mönninghoff

Kubota

Fabricante de maquinaria y equipos, Canadá

«Dado que el inventario crece cada año, el sistema de recogida automatizado que tenemos instalado tiene la capacidad de mantener nuestro crecimiento durante los próximos 5–8 años».

Doug Ward, director de Logística, Kubota

 Descubra más

ATS Group

Proveedor de soluciones tecnológicas, Bélgica

«Nuestra experiencia con Kardex ha sido excelente. Desde el principio del proyecto, en la fase de diseño y hasta el final de la instalación, mantuvimos un contacto directo en todo momento. Los equipos de instalación cumplieron estrictamente los plazos previstos.

Además, trabajaron de forma segura y muy eficaz. Estamos muy satisfechos y ahora el resultado es un almacén muy eficiente, de alto rendimiento y capaz de gestionar un número de pedidos cada vez mayor».

Kevin Mortier, director de proyectos, ATS Group

 Descubra más

Park Industries

Fabricante de equipos industriales, EE. UU.

«Cada Kardex Shuttle que se ha adquirido cuenta con capacidad adicional y, cuando se alcanza esta capacidad, Park Industries simplemente añade otra unidad.

Hemos introducido cinco nuevas líneas de productos desde la instalación de los dos primeros Kardex Shuttle; no habríamos podido hacerlo sin esta solución. La inversión en tecnología fue fundamental para respaldar nuestro crecimiento».

Elaine Ohman, gerente de Control de inventario, Park Industries

 Discover more

ZOLLER

Proveedor de ingeniería de precisión, EE. UU.

«Cuando construimos las nuevas instalaciones, organizamos el Centro de tecnología de tal forma que pudiéramos añadir más Kardex Shuttle a medida que crecía nuestro negocio».

Alexander Zoller, presidente de ZOLLER

 Descubra más

Abey

Fabricante de productos comerciales, Australia

«Con más de 3500 productos en el catálogo y una demanda cada vez mayor de nuestros clientes, necesitábamos una solución de almacenamiento que nos ayudara con la carga de trabajo tanto actual como futura. El sistema Kardex nos ha permitido aumentar nuestra solución de almacenamiento dentro del espacio existente e incrementar la capacidad de procesamiento de pedidos para nuestros clientes, ahora y en el futuro.

Nos decantamos por Kardex porque tras las fases de consulta y análisis, ofrecían la mejor solución de almacenamiento vertical para nuestra empresa».

Aleks Joveski, director de Logística, Abey

 [Descubra más](#)

Arbeitsschutz-Express

Empresa de comercio electrónico, Alemania

«La implantación de la solución AutoStore nos ha permitido reducir el área de almacenamiento necesaria de 3000 a 1400 metros cuadrados.

Ahora tenemos una tasa de ocupación del 60 % y, por tanto, todavía nos queda mucho espacio para seguir creciendo.»

Gwen Lohr, asistente de dirección, Arbeitsschutz-Express

 [Descubra más](#)

Delaval

Fabricante y proveedor de soluciones agrotecnológicas, Suecia.

«Estamos construyendo un almacén no solo para las necesidades del presente, sino también para las del futuro. Con Kardex hemos optimizado la disposición, reducido el espacio ocupado y creado un almacén moderno que respalda nuestra experiencia digital.

La solución es ampliable y nos permite crecer, a la vez que utiliza menos recursos y mantiene el máximo nivel de rendimiento».

Thomas Jaschob, director de Logística, Delaval

 [Descubra más](#)

Böllhoff

Socio de tecnologías de unión, Alemania.

«Trabajando con Kardex, P.S. Cooperation y Bito, cumplimos todos nuestros requisitos para un proceso digital totalmente automatizado.

En Böllhoff, estamos orgullosos de haber podido implementar este proyecto innovador con nuestros socios. Para nosotros, esta es la forma correcta de pasar a la era digital. También es una señal para nuestros empleados de que estamos dando pasos innovadores hacia el futuro».

Andre Koring, director de Intralogística, Böllhoff Production Ltd.

 [Descubra más](#)

Conclusión

El crecimiento no espera, y sus sistemas no deberían frenarlo. Las opiniones aquí mencionadas demuestran que la automatización ampliable no es solo una actualización técnica, sino una ventaja estratégica con el socio adecuado a su disposición.

Con Kardex, no tendrá que elegir entre resolver los desafíos de hoy y prepararse para los del futuro. Porque cuando la automatización está diseñada para el crecimiento, se convierte en su motor de impulso. Desde módulos básicos hasta soluciones totalmente integradas, encontrará la flexibilidad para ampliar a su propio ritmo.

 [Contacto](#)